

(W422/6)

# “Beleggen via internet? Iedere

De Bellegemse ‘beursgoeroe’ Pierre Van der Vennet: “Je moet weten wanneer je een aandeel moet kopen, bijhouden en weer verkopen.” (Foto BWB)



## PIERRE VAN DER VENNET WIL ZIJN VOLK LEREN BELEGGEN OP DE BEURS

**BELLESEM** **Is beleggen op de beurs nog de enige oplossing voor de particuliere spaarder? En zo ja, leidt de gemakkelijkste weg dan via het internet? Wie die vragen stelt aan de Bellegemse beurspecialist Pierre Van der Vennet, weet welk antwoord hij mag verwachten. Twee keer een kloeke ‘ja’. Op zondag 21 juni start hij in Kortrijk zijn roadshow door Vlaanderen.**

**DOOR KAREL CAMBIEN** • De inmiddels 66-jarige Pierre Van der Vennet heeft zich op 15 jaar tijd een beetje het aureool aangemeten van een ‘goeroe’, al wil hij dat zelf niet zo gezegd hebben. Maar zijn Vlaams Centrum voor Internet Beleggers (VCIB) trekt wel elk jaar meer volk. De huidige lage rente zorgt ervoor dat het spaarkapitaal zo goed als niets meer opbrengt. Beleggen in vastgoed dan maar, zoals veel West-Vlaamse senioren doen? Dat is zeker een optie, maar vergt al een goed gespekt spaarvarkentje en de nodige knowhow. De beurs dan maar? Pierre Van der Vennet knikt ‘Ja, maar’. De beurs is een risicovol terrein en dus kan je maar beter samenwerken, een soort clubformule, om onnodige risico's te vermijden. In vakjargon heet dat *systemisch beleggen*. En zoals Piet Huysestruyt zijn volk leerde koken, wil Pierre Van der Vennet zijn volk introduceren in de wonderwereld van het beleggen via internet. “Amper een paar muisklikken ver, al bij al eenvoudig voor wie er even het kopje bijhoudt en met behoorlijke rendementen aan de horizon”, zegt hij.

*“Je mag niet te gretig zijn naar winst”*

**Heeft de West-Vlaming 15 jaar na het overstreden Lernout & Hauspie-dossier zijn beurstrauma verwerkt, denkt u?**

Pierre Van der Vennet: “Dat verhaal ligt al lang achter de rug. Beleggers zijn nu met andere zaken bezig. De huidige lage rente is hun grote zorg.”

**Vanwaar uw persoonlijke belangstelling voor de beurs?**

“Eind de jaren 90 zocht ik naar een maximale opbrengst voor mijn eigen liquide kapitaal. Toen al vond ik dat de grootbanken te weinig vergoeding gaven voor de klassieke beleggingen. Tijdens de beurshausse in de periode 1998-2000 probeerde ik mijn eigen kapitaaltje te beleggen via een beursmakelaar. Dat ging toen nog via de fax en veel te traag naar mijn zin. Toen al begon ik me te informeren via internet.”

**Hoe en waarom bent u met de VCIB-clubformule gestart?**

“Na de hausse tot in 2000 begon de grote daling, tot in 2003. Ik kon toen nog niet inspelen

op de ‘daal-opportunities’ die de beurs bood. Vanaf maart 2003 gingen de beurskoersen weer omhoog en ontdekte ik de zogenaamde internetbanken. Ik leerde zelf te beleggen van thuis uit, dus niet langer meer via een beursmakelaar of een bank. Wat een ontdekking! Het bleek veel goedkoper te zijn en ging alsnog sneller, met dank ook aan de internetproviders. Twee jaar lang probeerde ik alles uit. Toen is ook het idee gegroeid met een beleggingsclub te starten. Daarvoor zocht ik gelijkgestemden die net zoals ik wilden beleggen en ervaringen uitwisselen. We spreken van tien jaar geleden.”

**Hoe verliep dat toen?**

“Ik wilde dus echte beleggers - freaks en/of specialisten - samenbrengen om elkaar te helpen bij het maximaliseren van onze beursbeleggingen. Maar in de praktijk trok ik vooral onervaren, maar geïnteresseerde particulieren aan die alles wilden leren over het beleggen op de beurs. Dan ben ik maar met dat publiek doorgaan. In 2007 en 2008 gaf ik beleggingsseminaries in elke provincie, telkens gevolgd door de opstart van een plaatselijke beleggingsclub. Daarvoor kreeg ik sponsoring van een aantal internetbanken. Zo rezen de beleggingsclubs een beetje als paddenstoelen uit de grond.”

**Wie 2008 zegt, zegt ‘beurscrash’. Hoe bent u met uw jonge club door die crisis geraakt?**

“Een crisis of zware tegenslag verplicht je om nieuwe oplossingen te zoeken en te vinden. De beurzen daalden dramatisch in januari 2008.

# en kan dat leren”

Toen kwam ik bij de *trackers* (trekkers) terecht, meer bepaald *inverse trackers*. Dat zijn specifieke beurswaarden die stijgen als de beurs daalt. Dat was het begin van een nieuw tijdperk. Met inverse dubbeltrackers op de CAC40 (*de CAC40 is de Franse index van 40 belangrijkste aandelen op de beurs van Parijs, te vergelijken met de BEL20 van bij ons, red.*) wisten we liefst 40 procent winst te realiseren op een ogenblik dat de CAC40 zelf in oktober 2008 met 20 procent in waarde daalde. Ik noem dat de échte geboorte van mijn netwerk van beleggingsclubs onder de vlag van het VCIB (Vlaams Centrum voor Internet Beleggers). Dankzij het VCIB hebben we jaren voorsprong genomen met onze nieuwe beleggingsmethode.”

## Beleggen, is dat toch niet ook altijd een beetje ‘trial and error’?

“We hebben in onze clubpuberteit zowat alles meegemaakt wat kon gebeuren in de beleggerswereld. Elke keer opnieuw was het zoeken naar oplossingen. Maar met ons systemisch beleggen hebben we inmiddels bewezen dat we geen luchtkastelen bouwen. We halen mooie rendementen jaar in jaar uit.”

## Waar ligt de sleutel die naar succes leidt?

“We noemen dat zelf de VCIB-methode. Die methode is tot stand gekomen door *trial and error*. Met dank aan de samenwerking met en de intellectuele bijdrage van tientallen straffe beleggers alsook de kritische evaluatie van honderden leden, zijn we erin geslaagd een methode te ontwikkelen die eenvoudig is en door iedereen gemakkelijk aangeleerd kan worden.”

## Hoe gaat het concreet?

“Onze methode is gebaseerd op twee basisprincipes. Eén: de keuze van de beleggingswaarden. Wij werken met zes domeinen die los van el-

kaar staan en die we heel intens volgen: indexen/sectoren, edelmetalen, energie, landbouw, obligaties en valuta's. We gaan dus zes keer breder dan bij het klassieke beleggen gebeurt. Als er in één domein sprake is van een koersdaling, dan switchen we gewoon naar een ander domein waar er wel sprake is van een stijging. Twee: je moet weten wanneer je een aandeel moet kopen, bijhouden (in principe zolang het stijgt) en verkopen (in principe van zodra er een daling optreedt). In een club sta je er ook nooit alleen voor.”

## Waardoor onderscheidt uw methodiek zich van andere systemen in de markt?

“Door de betrouwbaarheid, zekerheid, voorzichtigheid en vereenvoudiging. Of anders gezegd: een sterk verlaagd risico. Ik heb jaren gestudeerd op een systeem dat voor iedereen toepasbaar is en dat iedereen ook kan begrijpen. Je hoeft er geen mathematicus of financieel expert voor te zijn. Ik zeg altijd: een gast van 14 jaar die goed met de computer uit de voeten kan, zal misschien nog de beste resultaten halen. Zogenaamde ervaren beleggers gokken soms op een bepaalde evolutie, die er dan niet komt. Mijn devies is duidelijk: nooit gokken, altijd accuraat de waarde-evolutie blijven volgen en de uitstapregels heel strikt toepassen. Je mag ook niet te snel willen gaan, niet te gretig zijn naar winst. Begin met een klein testkapitaal tot je de knepen van de methodiek door en door kent.”

► **Pierre Van der Vennet start zijn roadshow door Vlaanderen in Kortrijk op zondag 21 juni om 20 uur in Aula 1.25 van HIVV, campus Vives, Hoog Kortrijk - [www.vcib.be](http://www.vcib.be).**

## Wie is Pierre Van der Vennet ?

### PRIVÉ

Pierre Van der Vennet is geboren in Gent in 1948, maar woont nu in Belleghem. Hij is getrouwd met Rita Dumont. Het paar heeft drie kinderen.

### OPLEIDING

Grieks-Latijn in Deinze, burgerlijk ingenieur metaalkunde aan de Universiteit Gent en postuniversitair jaar voor bedrijfsbeheer PUB74 aan de Vlerick School.

### LOOPBAAN

- Bij Ford Tractor (Antwerpen) : investment- and labor-engineer, bij Solintex (Kortrijk) : algemeen technisch directeur, bij Bekaert (Zwevegem) : International Sales Manager Bekaert Fiber Technologies en bij Eurantex (Oudenaarde) : ceo van de drie Domo-bedrijven.
- Richtte in 1992 een eigen verkoopkantoor op in Moskou (zelfstandige vertegenwoordiging van een 20-tal West-Europese bedrijven voor de Russische markt), goed voor zeven werknemers en 15 miljoen euro omzet.
- Legt zich sinds 1998 toe op beursanalyse en richt in 2006 het Vlaams Centrum voor Internet-Beleggers (VCIB) op.



Foto BWB

“Wij bouwen geen luchtkastelen”

## Bestel jouw ballonvlucht

De Focus & WTV luchtballon is intussen een vertrouwd gezicht in het West-Vlaamse luchtruim. De vaarten worden verzorgd door de firma Air Events uit Beselare. Zij staan garant voor een professionele aanpak van jouw onvergetelijk moment in onze luchtballon.

Ook goesting om eens mee te vliegen? Via onze website kun je nu een ballonvaart bestellen voor jezelf of als cadeaubon.

Alle informatie over het bestellen van jouw vlucht via [www.focus-wtv.be/luchtballon](http://www.focus-wtv.be/luchtballon). Je kan ons hierover ook bellen op 051 25 95 50.



DB790835E5

## Passionele zoektocht doorheen de oorlogsgeschiedenis

Urbain De Deyne

### LAATSTE EXEMPLAREN De Belgische militaire begraafplaatsen



#### Oorlogsfeiten



een dag werd een week,  
een week werd een maand,  
een maand werd een jaar,  
een jaar werd jaren...

#### Oorlogsfeiten

Het boek belicht een brede waaier Wereldoorlog 1914-1918 boeiende facetten die u in andere oorlogsboeken niet terugvindt. Het boek telt 270 blz. en bevat meer dan 600 foto's.

#### Geboeid door de twee wereldoorlogen



een passionele zoektocht doorheen de oorlogsgeschiedenis

#### Geboeid door de twee wereldoorlogen

Belicht Wereldoorlog I & II, de gevolgen, dagboeken van soldaten en hun leven aan het front, het leven van de bevolking tijdens de oorlogen, de heropbouw van de verwoeste steden zoals Ieper en omgeving. Het boek telt 120 blz. en 200 foto's.

Beide boeken zijn een bron van oorlogsgeschiedenis. Prijs per boek: € 25 zonder verzendingskosten - € 32 met verzendingskosten.

Ik bestel hierbij..... exemplaren van het boek

Oorlogsfeiten 1914-18 en 1940-45

Geboeid door de twee wereldoorlogen

Betaling vóór verzending op: BE62 9792 7938 5061

Naam en voornaam: .....

Straat en nr.: .....

Postnr.: ..... Gemeente: .....

Tel.: ..... Gsm: .....

Urbain & Genevieve De Deyne-Meirschaeft, Maloulaan 28, 8900 Ieper - Tel./Fax 057 20 12 67